

Менеджер по продукции

Вакансия действительна с
10.09.2026 по 24.09.2026

Менеджер по организации и проведению
демонстраций/презентаций

Маркетинг и СММ

РАБОТОДАТЕЛЬ

Товарищество с ограниченной
ответственностью "ТНП Групп"

Оплата труда от 341 000 до 800 000 тенге

Условия полный рабочий день,
дистанционная работа,
нормальные условия труда

Количество вакансий 1

ИНФОРМАЦИЯ О ВАКАНСИИ

Регион г. Астана / г. Астана

Должностные обязанности Роль Демонстратор инновационных решений заключается в выявлении ключевых конечных пользователей и их привлечении к бренду посредством демонстрации продуктов, холодных звонков, а также совместных торговых встреч с дистрибьюторами или от их имени. Основные отрасли, на которых будет сосредоточена деятельность на данной должности, — автомобильная промышленность, железнодорожный транспорт, авиация и морская промышленность. Роль демонстратора заключается в поддержке коммуникации с конечным пользователем с целью увеличения продаж и построения долгосрочных отношений с клиентами.

Основные обязанности:

- Управление собственным портфелем клиентов в соответствии с бизнес-стратегией компании, а также установленными целями и задачами
- Презентация ассортимента электроинструментов и аксессуаров как новым, так и существующим клиентам с целью выстраивания долгосрочных деловых отношений
- Представление эффективных решений для клиентов и оказание технической поддержки по инновационному ассортименту продуктов и услуг
- Проведение обучений для конечных пользователей по конкурентным преимуществам и безопасному использованию продукции
- Обеспечение постоянного продвижения всех продуктов и услуг компании посредством регулярных контактов с существующими и потенциальными клиентами, а также сопровождение потенциальных клиентов с целью поиска новых бизнес-возможностей
- Планирование действий, направленных на дальнейшее развитие существующих клиентов и привлечение новых
- Поддержание высокого уровня знаний о рынке, продуктах и их применении
- Сбор рыночной информации, в том числе о деятельности конкурентов
- Участие в выставках, демонстрациях, презентациях и корпоративных мероприятиях

ТРЕБОВАНИЯ К СОИСКАТЕЛЮ

Стаж по специальности	2 года
-----------------------	--------

Уровень образования	высшее
---------------------	--------

Знание языков	• Казахский - продвинутый уровень • Русский - продвинутый уровень • Английский - продвинутый уровень
---------------	--

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ НАВЫКИ

- Реализация продукции
- Ведение переговоров с потенциальными покупателями
- Поиск потенциальных клиентов
- Привлечение клиентов с целью увеличения объёмов продаж
- Умение продвигать товары и услуги

ЛИЧНЫЕ КАЧЕСТВА

- Самостоятельность и ответственность
- Сотрудничество и взаимодействие
- Гибкость мышления
- Умение работать в команде
- Аккуратность
- Вежливость
- Навык ведения переговоров
- Тайм-менеджмент
- Знание продукта
- Проведение опросов и исследований
- Работа в MS Office
- Клиентоориентированность

Водительские права	• В • С
--------------------	---

ИНФОРМАЦИЯ О ПРЕДПРИЯТИИ

Количество работников	11
-----------------------	----

Контактное лицо	Жембровская Елена
-----------------	-------------------

Регион предприятия	г. Алматы / г. Алматы
--------------------	-----------------------
