

Менеджер по продажам

Вакансия действительна с
01.09.2026 по 01.10.2026

Менеджер по продажам геодезического
оборудования

Торговля и складирование

РАБОТОДАТЕЛЬ

Товарищество с ограниченной
ответственностью "A-GeoTech"

Оплата труда	от 200 000 до 500 000 тенге
Условия	полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда
Количество вакансий	3

ИНФОРМАЦИЯ О ВАКАНСИИ

Регион	г. Алматы / г. Алматы
Место работы	Богенбай батыра 217
Должностные обязанности	Мы ищем в команду человека, который глубоко понимает специфику работы измерительного оборудования и готов развивать продажи в секторе B2B, общаясь с клиентами на одном языке. Если вы практикующий геодезист, маркшейдер или специалист по 3D-сканированию/БПЛА и хотите перерасти полевую работу, занявшись высокооплачиваемым консалтингом и продажами — мы ждем именно вас. Ключевые задачи: Экспертные B2B-продажи: подбор и внедрение технологических решений под задачи заказчика (строительные компании, проектные институты, недропользователи, дорожные организации). Работа с техническими лидерами рынка: проведение встреч и переговоров на уровне главных инженеров, руководителей геодезических и маркшейдерских служб крупных холдингов. Технико-коммерческий консалтинг и демонстрации: организация выездов на объекты для презентации возможностей оборудования в реальных условиях (GNSS-приемники, ручные и наземные SLAM-сканеры, профильные БПЛА). Управление сделкой: от выявления потребности и подготовки ТЗ до участия в тендерных закупках и контроля поставки. Профиль идеального кандидата: Понимание предметной области (будет ключевым преимуществом): профильное образование или опыт работы в сфере геодезии, маркшейдерии, прикладной инженерии, аэрофотосъемки или лазерного сканирования. Понимание рынка оборудования: вы знаете, что такое RTK-режим, облако точек, чем тахеометр отличается от сканера и какие задачи стоят перед

маркшейдером на карьере или шахте.

Опыт в B2B-продажах сложного технического оборудования, спецтехники или IT-решений (либо огромное желание конвертировать свой технический опыт геодезиста в высокие коммерческие результаты).

Грамотная речь, способность аргументированно доносить экономическую выгоду от внедрения современного оборудования до директоров и финансистов.

Что мы предлагаем:

Высокий и прозрачный доход: фиксированный стабильный оклад (обсуждается по итогам собеседования) + прогрессивный процент от маржи сделок. Чеки в нашем сегменте крупные, бонусы — весомые и не имеют верхнего «потолка».

Передовой портфель брендов: вы будете продавать востребованное, надежное и конкурентоспособное оборудование, за которое не стыдно перед коллегами по цеху.

Инструменты для работы: полное инженерно-техническое сопровождение сделок со стороны компании, маркетинговая поддержка, предоставление новейшего оборудования для демонстраций клиентам.

Стабильность и статус: официальное оформление, современный офис в Алматы, сильная профессиональная команда и реальная перспектива карьерного роста до руководителя направления.

Из них для молодёжи

1

ТРЕБОВАНИЯ К СОИСКАТЕЛЮ

Стаж по специальности

2 года

Уровень образования

высшее

Знание языков

- Казахский - высокий уровень
- Русский - высокий уровень
- Английский - продвинутый уровень

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ НАВЫКИ

- Знание геодезии
- Планирование закупок и продаж товара
- Ведение переговоров с потенциальными покупателями
- Выявление и учет потенциальных покупателей
- Выявление потребностей покупателя
- Заключение сделки
- Анализ продаж и прибыльности отдельных товаров
- Управление продажами

ЛИЧНЫЕ КАЧЕСТВА

- Адаптивность
- Ответственность
- Понимание бизнеса
- Пунктуальность
- Самостоятельность и ответственность
- Системное мышление
- Сотрудничество и взаимодействие
- Стратегическое мышление
- Стрессоустойчивость
- Терпеливость
- Гибкость мышления
- Умение быстро принимать решения
- Управление изменениями
- Целеустремленность
- Дисциплинированность
- Аккуратность
- Аналитическое мышление
- Вежливость
- Доброжелательность
- Выносливость и усердие
- Устные коммуникативные навыки
- Письменные коммуникативные навыки
- Концентрация и управление вниманием
- Мотивированность
- Навык ведения переговоров
- Поиск и анализ информации
- Добропорядочность
- Способность к обучению и самообучению
- Тайм-менеджмент
- Творчество и креативность
- Базовые знания методов органического производства
- Бережливое производство
- Знание продукта
- Контроль рабочих процессов
- Логическое рассуждение
- Мультикультурность и открытость
- Проведение опросов и исследований
- Работа в MS Office

- Работа с электронными таблицами
- Структурированное решение проблем
- Инициативность
- Клиентоориентированность
- Компьютерная грамотность
- Критическое мышление
- Лидерство
- Логическое мышление
- Многозадачность

Водительские права	• B • B1 • BE • C • C1 • CE
--------------------	---

ИНФОРМАЦИЯ О ПРЕДПРИЯТИИ

Количество работников	5
Сведения о предприятии	ТОО «А-GEOTECH» — казахстанская компания, специализирующаяся на поставке профессионального геодезического оборудования, современных измерительных технологий и выполнении инженерно-геодезических работ. Компания является официальным дистрибьютором GeoMax (Швейцария) и партнером FJDynamics в Республике Казахстан. Основные направления деятельности: продажа тахеометров, GNSS/RTK-приемников, нивелиров, 3D LiDAR/SLAM-сканеров и другого профессионального измерительного оборудования; сервисное обслуживание, ремонт, метрологическая поверка, обучение и техническая поддержка клиентов. Также А-GEOTECH предоставляет профессиональные геодезические и инженерно-изыскательские услуги по всей территории Республики Казахстан. Компания выполняет инженерно-геодезические изыскания, топографическую съемку, исполнительную съемку, геодезическое сопровождение строительства, разбивочные работы, 3D-сканирование и другие виды геодезических работ. А-GEOTECH работает с государственными и частными организациями по всему Казахстану, обеспечивая комплексный подход — от выполнения геодезических и изыскательских работ до поставки оборудования, его ввода в эксплуатацию, обучения специалистов и последующего сервисного сопровождения.
Контактное лицо	С. А.
Регион предприятия	г. Алматы / г. Алматы
Адрес предприятия	Богенбай батыра 217