



Менеджер по продукции
Организация и ведение продаж по клиентской базе
Продажи / Продажи

Предприятие: Товарищество с ограниченной ответственностью "ESP-CENTER"

Оплата труда: от 100 000 до 350 000 тенге

Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

Информация о вакансии

Регион	г. Астана / район "Байконур"
Место работы	ул.Кенесары, 40, офис 619
Должностные обязанности	Организация и ведение продаж по клиентской базе; Поиск новых клиентов, налаживание контактов с потенциальными клиентами; Ведение переговоров, заключение договоров на выгодных условиях; Контроль за своевременным выполнением договорных обязательств; Претензионная работа; Выполнение ежемесячного плана продаж; Выполнение отдельных поручений руководителей.
Количество вакансий	2
Из них для молодёжи	1

Требования к соискателю

Стаж по специальности	1 год
Профессиональные навыки	коммуникативные навыки; Умение составлять документацию; менеджер проектов; ведение проектов; коммуникации с заказчиком; продажи; коммуникации с цон; Ведение переговоров с потенциальными покупателями;
Уровень образования	высшее
Знание языков	Русский - высокий уровень
Личные качества	память; сбор информации; системный подход; способности к обучению; желание учиться; инициатива; оригинальность; ответственность; предпочтение работы с людьми; Честность; Исполнительность;

Информация о предприятии

Количество работников	3
Сведения о предприятии	Занимается безальтернативным и уникальным радиовещанием в Астане и других городах Казахстана. Радиосообщения транслируются в местах большого скопления людей - в крупнейших бизнес-центрах и торговых домах, рынках и торгово-развлекательных центрах.
Контактное лицо	Бондарцев Павел Михайлович
Регион предприятия	г. Астана / г. Астана
Адрес предприятия	КЕНЕСАРЫ кошесі 40