



**Бас атқарушы директорының орынбасары**  
**Заместитель генерального директора по стратегическому развитию**  
**и медицинским вопросам**

**Басшылар**

Кәсіпорын: Товарищество с ограниченной ответственностью "Wedel  
 pharma"

Еңбекақы: 590 000 теңгеден бастап

Толық жұмыс күні, тұрақты жұмыс, еңбек жағдайы қалыпты

**Бос жұмыс орны туралы ақпарат**

Аймақ	Алматы қ. / Алматы қ.
Жұмыс орны	Манаш Козыбаева 8
Лауазымдық міндеті	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Изучать особенности продвигаемого продукта, анализирует требования потребителей к продукту на основе результатов маркетинговых исследований.</li> <li>2. Осуществляет анализ рынка, определяет целевые потребительские сегменты рынка для предложения продукта.</li> <li>3. Разрабатывает стратегию продвижения продукта на рынок с учетом предложений подразделений маркетинга и рекламы по проведению рекламных кампаний, выставок, презентаций, иных PR-акций.</li> <li>4. Организует проведение презентаций продукта потенциальным покупателям и потребителям, тематических семинаров (профессиональное консультирование о потребительских свойствах и качествах продукта).</li> <li>5. Разрабатывает ценовую политику по продукту, определяет условия продажи товаров (системы скидок и льгот отдельным группам покупателей).</li> <li>6. Прогнозирует объемы продаж.</li> <li>7. Составляет бюджет по продукту, осуществляет расчет ожидаемой прибыли и рентабельности с момента внедрения продукта на рынок, определяет возможность убытков для предприятия на первых этапах продвижения продукта и разрабатывает предложения по их минимизации.</li> <li>8. Разрабатывает схемы сбыта продукта (от создания новых сбытовых подразделений до реконструкции имеющихся каналов сбыта).</li> <li>9. Организует договорную работу в подразделении, занимающемся продуктом, ведет учет платежных операций, анализирует оперативные данные об итогах продаж.</li> <li>10. Координирует мерчандайзинг продукта.</li> <li>11. Осуществляет наблюдение за положением продукта на рынке (ходом продаж продукта, спросом на него), определяет и анализирует отношение потребителей к продукту.</li> <li>12. Выявляет неудовлетворительные параметры продукта, требования покупателей к продукту (не учтенные в продукте) и сообщает о них конструкторским, технологическим и производственным подразделениям для корректировки продукта, придания ему новых потребительских свойств.</li> <li>13. Отслеживает ценовую политику и спрос на бренды конкурентов, определяет позицию продукта относительно аналогичных или схожих продуктов конкурентов.</li> <li>14. Координирует и контролирует работу подчиненных работников.</li> <li>15. Подготавливает отчеты руководству предприятия о проделанной работе.</li> <li>16. Исполняет иные смежные обязанности по продвижению и продаже продукта.</li> </ol>

Бос жұмыс орындар саны 1

**Жұмыс іздеушіге талаптар**

Мамандық бойынша өтілі 3 жыл

Кәсіби дағдылар Мекеменің қаржы-экономикалық қызметін бақылау;  
Ұйымның жалпы стратегиясын әзірлеу;  
Фармакологиялық қадағалау жүйесіне, ДЗ жанама әсерлерінің мониторингіне қатысу;  
Кәсіпорынды дамыту үшін инвестициялар тарту;  
Еңбекті ұтымды ұйымдастыру;  
Сату көлемін болжау;  
Компанияның клиенттерімен және серіктестерімен өзара байланысты қолдауды жүзеге асыру;  
Жобалар бюджетін қалыптастыруды басқару;  
Іскерлік серіктестермен байланыс орнату және сыртқы байланыстарды кеңейту;  
Құрылымдық бөлімшелердің жұмысын үйлестіру, ұйымдастыру және бағыттау;  
Іскерлік серіктестермен байланысты ұйымдастыру;  
Бағынысты қызметкерлерге басшылықты жүзеге асыру;  
Медициналық құжаттаманы жүргізу;  
Жасуша биологиясы;

Білім деңгейі жоғары  
Меңгерген тілдері Ағылшын - жетік деңгей  
Орыс - жетік деңгей  
Жеке қасиеті Жауапкершілік;  
Бизнесті түсіну;  
Стратегиялық ойлау;  
Аналитикалық ойлау;  
Ауызекі сөйлеу дағдылары;  
Жазбаша қарым-қатынас жасау дағдылары;  
Келіссөз жүргізу шеберлігі;  
Тәлімгерлік (тәлімгерлік, коучинг);  
Ақпаратты іздеу және талдау;  
Жобалық ойлау;  
Парасаттылық;  
Өнім туралы білім;  
Жұмыс процестерін бақылау;  
Көп мәдениеттілік және ашықтық;  
Құрылымдық мәселелерді шешу;  
Клиентке бағдарлау;  
Көшбасшылық;  
Көп мәселелік;

### **Кәсіпорын туралы ақпараттар**

Қызметкерлер саны 15  
Байланыстағы тұлға Сауытбаев Руслан  
Кәсіпорынның аймағы Алматы қ. / Алматы қ.  
Кәсіпорынның мекен-жайы Манаш Қозыбаев көшесі 8