



Сату жөніндегі менеджер
Менеджер по активации потребителей

Сауда және қоймалау

Кәсіпорын: Товарищество с ограниченной ответственностью "Феникс Интернешнл Ресорсиз Каспиан"

Еңбекақы: 300 000 теңгеден бастап

Толық жұмыс күні, тұрақты жұмыс, еңбек жағдайы қалыпты

Бос жұмыс орны туралы ақпарат

Аймақ Жамбыл облысы / Тараз қ.
Лауазымдық міндеті Уважаемые соискатели,
В крупную международную компанию требуется Менеджер по активации потребителей (Consumer Activation Executive).
Локация: Тараз
График работы: 5/2
Пожалуйста, присылайте свои резюме по адресу Aiytmzhan.Niyazova@fircaspian.com
Обязанности:
Постоянное/своевременное обучение штата промо персонала: знаниям о продукте, техникам продаж, механике активностей, стандартам работы в торговых точках (внешний вид, рабочее место, маркетинговые материалы);
Обеспечение эффективной работы команды. Контроль выполнения основных показателей деятельности команды: плана продаж, ведение клиентской базы в системах, ведение отчетности, активности и т.д.;
Осуществление контрольных визитов в торговые точки с целью проверки работы промо персонала;
Контроль сохранности в надлежащем состоянии материалов и инструментов для работы, выдаваемых компанией, в т.ч. промо-персоналу;
Своевременное информирование о порче и/или утере данных материалов;
Принимать меры по предотвращению и ликвидации конфликтных ситуаций;
Анализ ключевых показателей эффективности (KPI);
Проведение собраний для обсуждения результатов и планов.
Мы ищем именно Вас, если:

Опыт работы в области торговли и прямых продаж от 1-ого года;
Опыт управления персоналом - желателен;
Умение выстраивать коммуникации с различными людьми;
Знания в области продаж и навыки ведения переговоров;
Активная жизненная позиция и стремление к развитию;
Уверенное использование Microsoft Teams, Microsoft Office (Word, Excel, Outlook);
Тренерские способности и умение обучать других.

Бос жұмыс орындар саны 1

Жұмыс іздеушіге талаптар

Мамандық бойынша өтілі 1 жыл
Кәсіби дағдылар Тауарды сатып алуды және сатуды жоспарлау;
Әлеуетті сатып алушылармен келіссөздер жүргізу;
Әлеуетті сатып алушыларды анықтау және есепке алу;
Сатып алушының қажеттіліктерін анықтау;
Мәмілені жасасу;
Жекелеген тауарлардың сатылуы мен пайдалылығын талдау;
Сатуды басқару;
Білім деңгейі жоғары
Меңгерген тілдері Қазақ - жетік деңгей
Орыс - жетік деңгей

Жеке қасиеті Жауапкершілік;
Ұқыптылық;
Күйзеліске тұрақтылық;
Тез шешім қабылдай білу;
Командада жұмыс істей білу;
Мақсаткерлік;
Дәлдік;
Төзімділік пен еңбексүйгіштік;
Ауызекі сөйлеу дағдылары;
Зейінді шоғырландыру және бақылау;
Келіссөз жүргізу шеберлігі;
Ақпаратты іздеу және талдау;
Жұмыс процестерін бақылау;

Кәсіпорын туралы ақпараттар

Қызметкерлер саны	2600
Кәсіпорын туралы ақпарат	Найм и подбор персонала
Байланыстағы тұлға	Губашев Максим
Кәсіпорынның аймағы	Атырау облысы / Атырау қ.
Кәсіпорынның мекен-жайы	Қаныш Сәтбаев көшесі 17Б