



Сату жөніндегі менеджер
Менеджер по продажам и работе с клиентами
Сауда және қоймалау

Кәсіпорын: Товарищество с ограниченной ответственностью "Алмат компани"

Еңбекақы: 350 000 бастап 350 000 теңгеге дейін

Толық жұмыс күні, тұрақты жұмыс, еңбек жағдайы қалыпты

Бос жұмыс орны туралы ақпарат

Аймақ Алматы қ. / Алматы қ.
 Жұмыс орны Маметовой 76, второй этаж, офис 206
 Лауазымдық міндеті Контакты для связи: +7(747)172-72-65 Дулат
 Резюме отправлять на почту: sanakgroup@bk.ru
 В нашу динамично развивающуюся компанию ТОО "Алмат компани" - требуется целеустремленный и амбициозный Менеджер по продажам. Если вы любите общаться с людьми, умеете убеждать и хотите достойно зарабатывать — мы ждем вас в нашей команде!
 График работы: стабильная пятидневная рабочая неделя (5/2), суббота и воскресенье — выходные
 Официальное оформление: в полном соответствии с ТК РК с первого рабочего дня.
 Полный социальный пакет: оплачиваемые отпуска, больничные листы, пенсионные и социальные отчисления

- 1)Работа с клиентами;
- 2)Проведение переговоров и презентаций продукта/услуг компании;
- 3)Сопровождение сделок от первого контакта до оплаты;
- 4)Выполнение плановых показателей продаж;
- 5)Координация работы с другими отделами, по выполнению взятых обязательств

Бос жұмыс орындар саны 1

Жұмыс іздеушіге талаптар

Мамандық бойынша өтілі Жұмыс өтілі қажет емес
 Кәсіби дағдылар Әлеуетті сатып алушылармен келіссөздер жүргізу;
 Әлеуетті сатып алушыларды анықтау және есепке алу;
 Мәмілені жасасу;
 Бөлім қызметкерлерінің іс-әрекеттерін үйлестіру;
 Үдерістерді құжаттамалық сүйемелдеу;
 Сатуды басқару;
 Білім деңгейі ортадан кейін
 Меңгерген тілдері Қазақ - жоғары деңгей
 Орыс - жоғары деңгей
 Жеке қасиеті Бейімділік;
 Дәлдік;
 Сыпайылық;
 Логикалық ойлау;

Кәсіпорын туралы ақпараттар

Қызметкерлер саны 2
 Байланыстағы тұлға САНАКБАЙ КУАТ ДУЛАТҰЛЫ
 Кәсіпорынның аймағы Алматы қ. / Алматы қ.
 Кәсіпорынның мекен-жайы Маметова көшесі 76